



FINANCE
Academy

We unlock finance!

FORMATION EN FINANCE D'ENTREPRISE

Notre offre aux investisseurs

QUI SOMMES-NOUS ?

ORGANISME DE FORMATION

À TAILLE HUMAINE
CRÉÉ EN 2001
À PARIS

NOTORIÉTÉ

FORMATION
SUR MESURE
OPÉRATIONNELLE
D'ÉQUIPES DE MANAGERS

4 THÉMATIQUES

FINANCE POUR MANAGERS
CROISSANCE EXTERNE
OPÉRATIONS DE LBO
SE FINANCER

DOMAINE D'EXPERTISE

LA FINANCE
D'ENTREPRISE

NOS FORMATEURS



Tous impliqués dans une démarche qualité



Tous associés



Tous praticiens

NOS PARTICIPANTS



Des dirigeants, des financiers...



Des opérationnels : managers, commerciaux...



Des représentants du personnel

NOTRE
ADN

Une capacité à **former des individus mais aussi des équipes, des experts mais aussi des néophytes**
Un savoir-faire de vulgarisation de notions, même complexes, en finance
Dans un seul but : sécuriser la performance attendue dans le Business Plan

NOTRE
VISION

UNDERSTANDING CREATES VALUE – La formation est un outil de motivation des équipes et de création de valeur

NOTRE ENGAGEMENT - Des prestations de haute qualité

FL FINANCE Academy atteste depuis 2017 en toute transparence de la qualité de ses prestations – Notre organisme est certifié qualité Qualiopi depuis février 2020.



Nos formations sont financées



Notre qualité est attestée

« Ce fut la meilleure formation à laquelle j'ai pu assister. Le contenu est très intéressante et la manière de le présenter était parfaite : alternance entre explications, exercices, exemples. »

Julie CARRE

NOTRE OFFRE « SUR MESURE »

LBO

- Intervention post closing auprès des managers actionnaires
- Sensibilisation aux enjeux et timing du BP
- Mise en place d'une culture cash
- Transformation de salariés en actionnaires
- Motivation des équipes et solidarité au sein de l'équipe

Build-up

- Intervention en amont ou en aval d'acquisitions
- Formation à la croissance externe
- Mise en place d'un benchmark interne des performances
- Mise en place d'une procédure de décision d'investissement homogène et efficace

Retournement

- Intervention quand nouveau dirigeant ou actionnaire
- Explication de la stratégie
- Sensibilisation sur les enjeux du retournement
- Motivation des équipes

Dérapage du cash

- Intervention si bris de covenants ou de mauvaise nouvelle en cash
- Sensibilisation des équipes sur les notions de flux
- Nombreux cas pratiques sur les BFR et les capex
- Formation des personnes qui ont un fort impact sur le cash : acheteurs, commerciaux..

Les objectifs de nos clients

- Sensibiliser/mobiliser les équipes sur un enjeu majeur pour l'opération en cours
- Doter les managers d'une trousse à outils très opérationnelle, directement utilisable
- Sécuriser une opération post closing
- Corriger rapidement le tir en cas de dérapage du BP



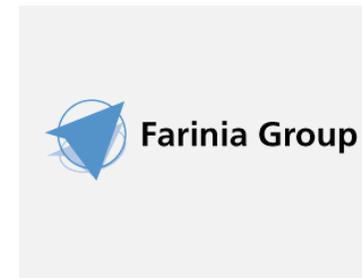
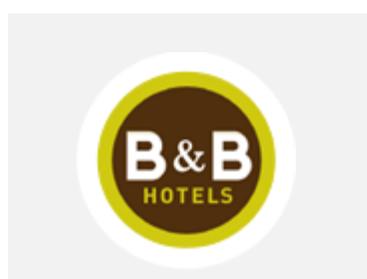
Notre pratique

- Analyse du contexte (BP, montage, management package...)
- Définition avec le fonds des messages à faire passer
- Création de la formation qui inclut des cas pratiques en lien avec les enjeux
- Animation de la formation qui peut intégrer de mini ateliers (fonction du nombre de participants)

NOS REFERENCES EN FORMATION SUR MESURE

FORMATIONS D'ÉQUIPES – CONTEXTE LBO

PARCOURS DÉDIÉS



- Pour **lleos**, nous avons formé les managers actionnaires, puis nous avons formé tous les commerciaux
- Pour **Farinia**, nous avons formé de manière suivie trois populations différentes sur les mêmes thèmes : les patrons d'usine et de BU, les financiers (DAF de filiale et contrôleurs de gestion), les représentants du personnel
- Pour **Keolis**, nous avons formé les managers actionnaires (LBO), puis les personnes en charge des acquisitions, nous formons aujourd'hui les managers au sein de l'université d'entreprise
- Pour **Groupe Omnium**, nous avons sensibilisé les financiers aux enjeux du respect de covenants difficiles à respecter (plusieurs interventions sur la base du reporting)

NOTRE OFFRE « CATALOGUE DEDIE A UN FONDS »

VOTRE CATALOGUE présentiel ou classes virtuelles (exemples)

- Analyse financière
Evaluation
- Repérer/Limiter les risques
- Financement d'acquisition
- Comprendre l'importance des BFR
- Maitriser les Flux
- Décision d'investissement



Diffuser une culture cash au plus grand nombre



Sécuriser le déploiement des BP



Créer de la proximité avec les équipes de vos sociétés



Organiser des échanges entre sociétés du portefeuille

Vous choisissez, parmi notre catalogue, les séminaires qui sont clés pour vos thèmes d'investissement
Nous constituons un catalogue dédié à votre fonds, adapté à vos besoins spécifiques :

- Nombre de jours
- Dates
- Lieu (chez vous si vous le souhaitez)

Vous communiquez auprès de vos sociétés sur votre offre de formation, qui est l'une de vos prestations d'accompagnement

Les sociétés de votre portefeuille bénéficient d'un tarif négocié

NOTRE OFFRE « CATALOGUE FL FINANCE Academy »

CROISSANCE EXTERNE

■ Analyse financière	2J + 1J
■ Evaluation	2J + 1J
■ Repérer/Limiter les risques	2J
■ Financement d'acquisition	2J
■ Audit d'acquisition	1J

OBO - LBO

■ Analyse financière	2J + 1J
■ Evaluation	2J + 1J
■ LBO des principes à la pratique	2J
■ Financement mezzanine	2J
■ Relation avec les fonds	1J
■ Association des managers	1J

FINANCE POUR MANAGERS

■ Piloter par les flux	2J
■ Comprendre l'importance des BFR	1J
■ Maitriser les Flux	1J
■ Décision d'investissement	1J
■ Normes IFRS	2J

SE FINANCER

■ Financement du développement	2J
■ Enjeux de l'ouverture du capital	1J
■ Dette privée/unitranche..les nouveautés	1J
■ S'entraîner à présenter aux banques	1J
■ Normes IFRS	2J

Vous communiquez sur notre offre de formation auprès de vos sociétés

Vous encouragez les équipes de vos sociétés à s'inscrire individuellement à nos séminaires catalogue

Les sociétés de votre portefeuille bénéficient d'un tarif négocié

CONTACTEZ-NOUS



9 rue d'Artois – 75 008 Paris



ff@fl.finance



01 45 61 03 75



[VOIR LE SITE](#)

